

「ナントビジネスセミナー」を開催します！

「今日から自社経営に活かせる」ヒントが盛りだくさん！ドラッカーに学ぶ！儲かり続ける会社の作り方

南都銀行(頭取 橋本 隆史)は、平成31年1月21日(月)に「ナントビジネスセミナー」を開催します。

テーマは「ドラッカーに学ぶ！儲かり続ける会社の作り方」で、多くの経営者から支持されているドラッカーの経営理論を理解し、その経営術を自社で実現する方法について、学んでいただきます。

中小企業の経営者・経営幹部・後継者候補の方、経営企画部門のご担当者の皆さまを対象とし、「儲かり続ける会社づくり」の実践指導で定評のある御堂筋税理士法人 代表社員、(株)経営エンジン研究所 代表取締役の小笠原 士郎氏を講師に招き、経営に活かせるヒントをたくさん交えながら、わかりやすく解説していただきます。

セミナーの詳細は以下のとおりです。

◆テーマ	「今日から自社経営に活かせる」ヒントが盛りだくさん！ ドラッカーに学ぶ！儲かり続ける会社の作り方
◆カリキュラム	序:ドラッカー流「儲かり続ける会社」にするための思考法 1. ニッチNo. 1戦略の立案と実行 2. 業績をあげるための数字の管理法 3. 経営者・幹部のための成果をあげる仕事術 まとめ:ドラッカーの教えを毎日の仕事に活かす
◆講師	御堂筋税理士法人 代表社員・株式会社 経営エンジン研究所 代表取締役 <small>オガサハラ シロウ</small> 小笠原 士郎 氏
◆対象者	中小企業の経営者・経営幹部・後継者候補の方、経営企画部門のご担当者の皆さまなど
◆開催日時	平成31年1月21日(月)13:00～17:00
◆開催会場	南都商事本社4階・新大宮セミナールーム(奈良市大宮町6丁目2-1)
◆受講料	1名受講の場合 10,000円(消費税込) 【2名以上受講の場合 1名につき 8,000円】(消費税込)
◆主催	南都銀行(セミナー運営は南都経済研究所に委託)
◆申込方法 (どれでも可)	・チラシ(南都経済研究所HPにPDFファイルも掲載)裏面の申込書によるFAX送信 ・チラシ裏面申込書の現物を南都経済研究所へ送付 ・南都経済研究所HPの専用フォームに入力して申込

【本件に関するお問合せ先】

南都銀行 経営企画部 クキタ〔田北〕 TEL0742-27-1552
南都経済研究所 ヤギキ〔八木・太田〕 TEL0742-72-0711

ナントビジネスセミナーのご案内

「今日から自社経営に活かせる」ヒントが盛りだくさん！

ドラッカーに学ぶ！儲かり続ける会社の作り方

日時：2019年1月21日（月）13：00～17：00

会場：南都商事本社4階・新大宮セミナールーム

（近鉄新大宮駅から南へ徒歩約1分・裏面ご参照）

●セミナーのねらい

「経営学の父」ドラッカーの経営理論は、日本の多くの経営者から支持されています。その理論は難解に思えますが、実はスピーディかつ柔軟な企業活動ができる「中小企業」にこそ役立つのです。

本セミナーでは、「儲かり続ける会社づくり」の実践指導で定評ある講師が、ドラッカー流経営術をあなたの企業で実現する方法について、経営に活かせるヒントをたくさん交えながら、やさしく実践的に解説します。★なお、セミナーの録音、録画等をご遠慮ください。

●対象

中小企業の経営者・経営幹部・後継者候補の方、経営企画部門のご担当者の皆さま など

■カリキュラム（主な内容）

序：ドラッカー流「儲かり続ける会社」にするための思考法

- (1)ドラッカー流経営術を理解するための全体像
- (2)戦略課題は『マーケティング・イノベーション・生産性・人材』である
- (3)ドラッカーが教えてくれる小さな企業の経営3ポイント『戦略立案・数字管理・経営者の仕事』

1. ニッチNo.1 戦略の立案と実行

- (1)小企業の戦略とはニッチNo.1をめざすこと
- (2)マーケティングとイノベーションが戦略の軸
- (3)生産性アップはこれからの重要テーマ
- (4)戦略課題を具体化させる方法

2. 業績をあげるための数字の管理法

- (1)業績管理の手順と数字の大切さ
- (2)まず月次決算を使えるものにする
- (3)達成を管理できる予算の立て方
- (4)経営を数字で見える化する『コックピット』とは？

3. 経営者・幹部のための成果をあげる仕事術

- (1)経営はチームで役割分担する
- (2)組織の組み立て方
- (3)人材の育成－幹部と社員の育て方
- (4)リーダーシップを身につける方法

まとめ：ドラッカーの教えを毎日の仕事に活かす

●講師

御堂筋税理士法人・代表社員
株経営エンジン研究所・代表取締役

おがさはら しろう
小笠原 士郎 氏

（講師プロフィール）

1952年生まれ。76年大阪大学経済学部卒業後、(株)クボタを経て、91年税理士事務所開業。財務管理をバックボーンに、事業戦略・経営計画策定、経営計画推進体制の整備、企業変革や会議のコーディネート、後継者・管理者の育成等を中心に活躍。コンサルティングやセミナー等での『儲かり続ける会社づくり』の実践指導に定評がある。専門用語を使わないわかりやすい解説や、商売センスと経営者感覚が光る明快な切り口は経営者等から高い評価を受けており、全国各地での講演多数。著書に「数字嫌いの社長でもわかる儲けの帳簿」（フォレスト出版）、「はじめての経営計画100問100答」（明日香出版社）などがある。



●受講料 1名 10,000円（消費税込み）【2名以上受講の場合、1名につき8,000円】

●主催 株式会社 南都銀行 ●お申込み・ご照会先 一般財団法人 南都経済研究所

TEL 0742-72-0711 URL <http://www.nantoeri.or.jp/>

お申込みは当研究所ホームページまたは裏面の「受講申込書」をご利用ください

1. お申込方法

- ・下記の「受講申込書」の太枠内に必要事項をご記入のうえ、南都経済研究所宛にFAXでお送り下さい。郵送の場合は本面をコピーしてお送り下さい。
- ・当研究所のホームページ (<http://www.nantoeri.or.jp/>) からもお申込み頂けます。
- ・「受講申込書」受理後、派遣責任者様宛に「受講証」をFAXにてお送りいたします。(派遣責任者欄のご記入が無い場合は、受講者様宛に送付します。)
- ・「受講証」は、セミナー当日にお持ちください。
- ・なお、開催日1週間前までにお手元に届かない場合はご連絡をお願いします。
- ・参加者が少人数の場合等、中止することもございます。ご了承ください。

2. 受講料について・その他お問合せ

- ・受講料は、当日、会場にてお支払いください。
- ・その他、お問合せは南都経済研究所 (TEL 0742-72-0711) まで。 (HP)

FAX 0742-72-1567

南都経済研究所 宛
〒631-0801 奈良市左京 6-5-4

受講申込書		ドラッカーに学ぶ! 儲かり続ける会社の作り方		2019年 1月21日(月)	
会社名		会社概要	●従業員数: 約 [] 名 ●業種 (又は主要製品名):		
所在地	〒			貴法人の南都銀行お取引店 支店・営業部・出張所	
派遣責任者 (ご連絡担当者)	所属・役職名	受 講 者	(ふりがな) 氏 名		所属・役職名
	氏 名				
●TEL	()				
●FAX	()				
●Eメール					
●本セミナーをどこでお知りになりましたか (いくつでも)	1. 南都銀行営業担当の訪問 2. 南都銀行の店頭チラシ 3. 「ナント経済月報」挟み込みチラシ 4. 各種アンケートに同封のチラシ 5. 当研究所からのFAX 6. 当研究所のホームページ 7. 新聞の掲載記事 8. 他社からの紹介 9. その他 ()				

* ご記入いただきましたお客様の個人情報は、本セミナーに関する確認・連絡および当研究所の関連セミナーのご案内をお送りする際に利用させていただきます。

..... 会場のご案内

南都商事本社4階・
新大宮セミナールーム

〒630-8115
奈良市大宮町6丁目2-1
(南都銀行大宮支店と同じビルの4階)

<アクセス>
●近鉄新大宮駅から南へ徒歩約1分

※駐車場はございませんので、会場周辺のコインパーキングをご利用ください。
(料金は各自ご負担ください)

