

## 金融仲介機能の強化に向けた取組み（2019年度）

### ～「金融仲介機能のベンチマーク」の公表～

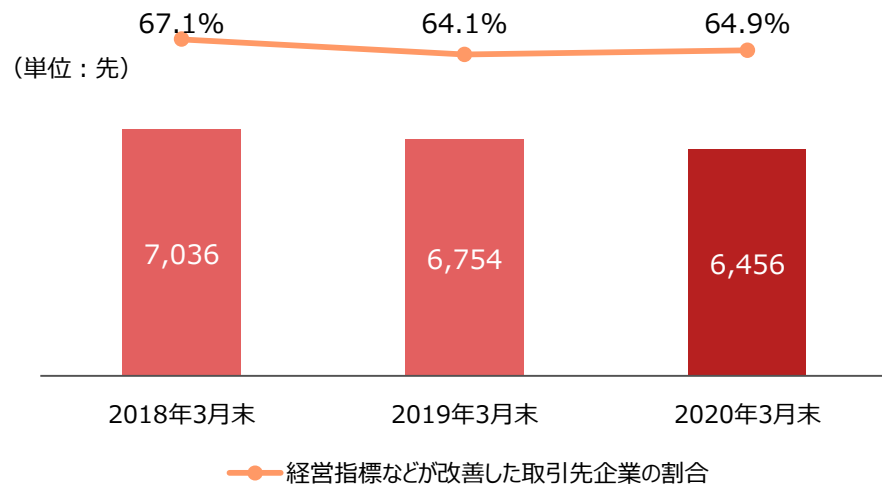
2020年9月

---

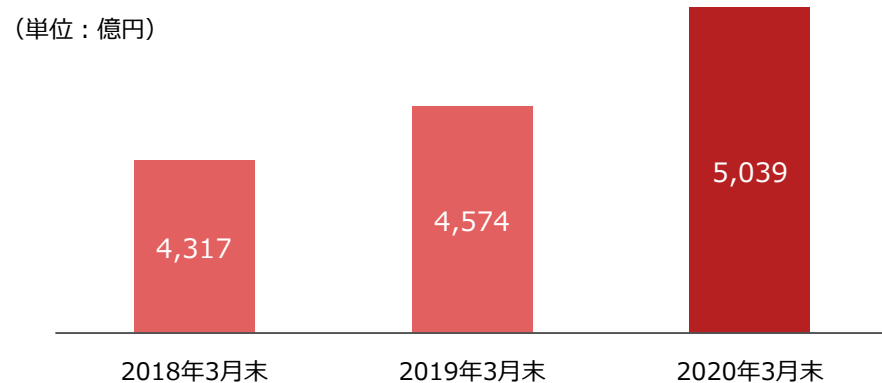
## 1. 取引先企業の経営改善や成長力の強化

### 共通ベンチマーク 【No.1】

- 当行をメインバンクとして取引いただいている取引先企業のうち、経営指標などが改善した取引先数



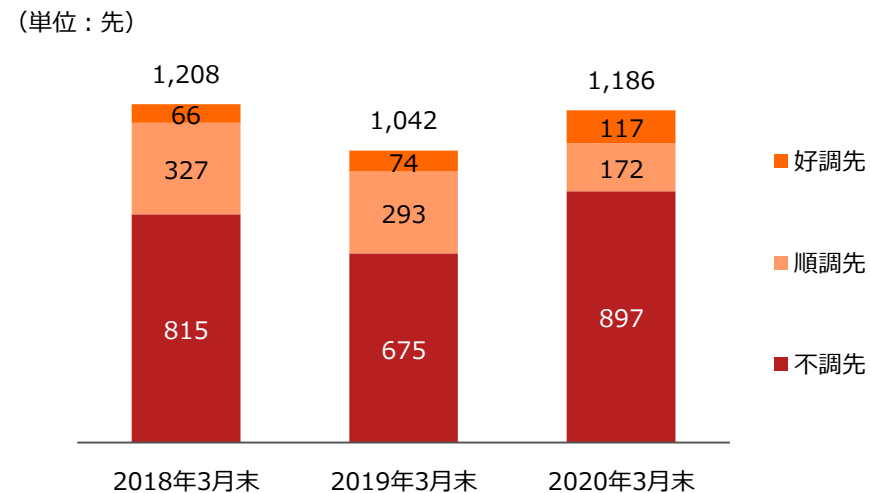
- 上記取引先に対する融資残高の推移



## 2. 取引先企業の抜本的事業再生等による生産性の向上

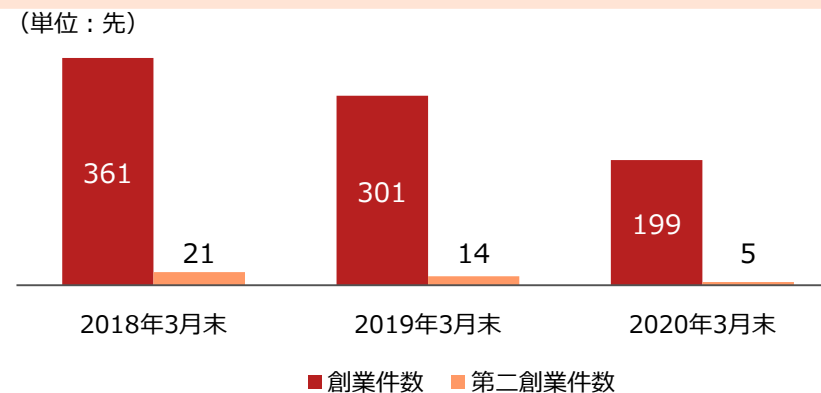
### 共通ベンチマーク 【No.2】

- 貸付条件の変更を行っている取引先の経営改善計画の進捗状況



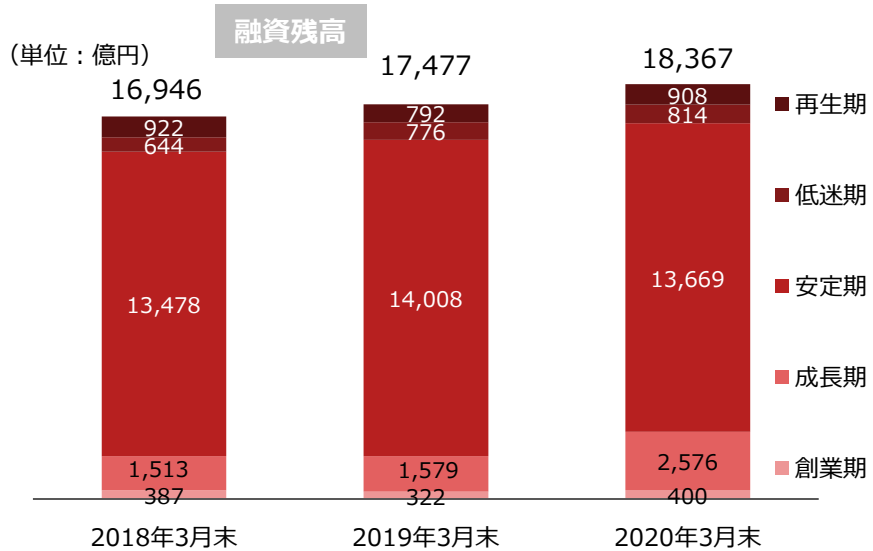
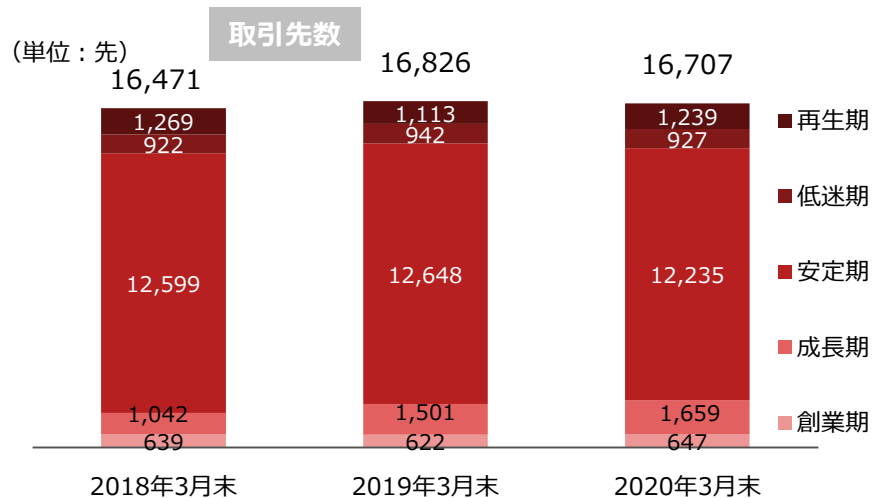
### 共通ベンチマーク 【No.3】

- 当行が関与した創業、第二創業の件数



共通ベンチマーク 【No.4】

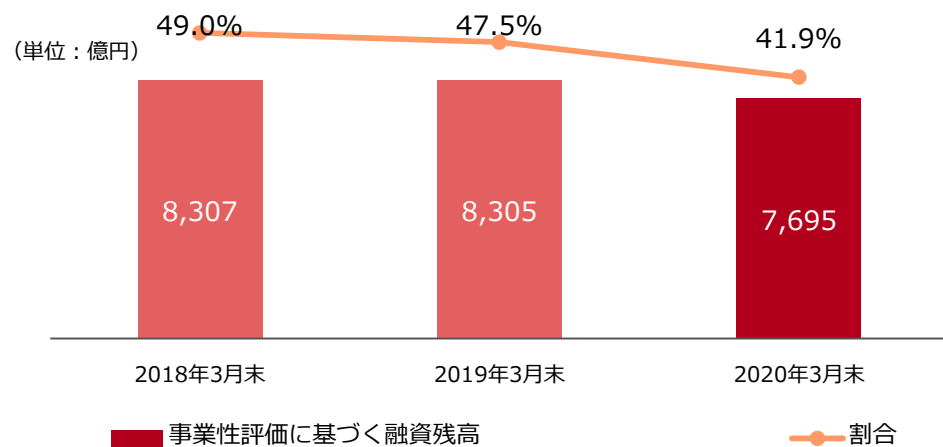
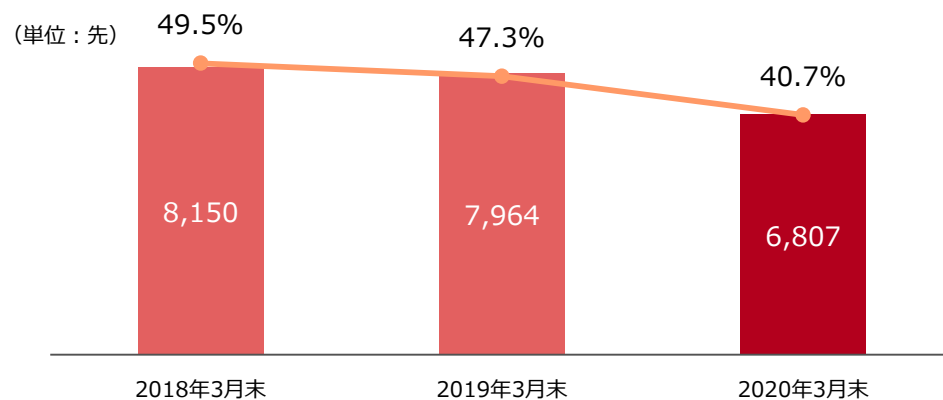
● ライフステージ別の取引先数および融資残高（先数単体ベース）



3. 担保・保証依存の融資姿勢からの転換

共通ベンチマーク 【No.5】

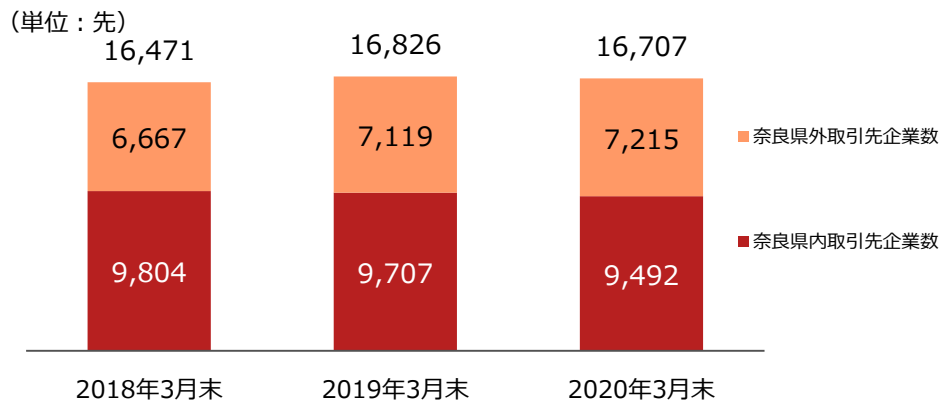
● 事業性評価に基づく融資を行っている取引先数および融資残高、及び、全与信先及び融資残高に占める割合（先数単体ベース）



#### 4. 地域へのコミットメント、地域企業とのリレーション

##### 選択ベンチマーク 【No.1】

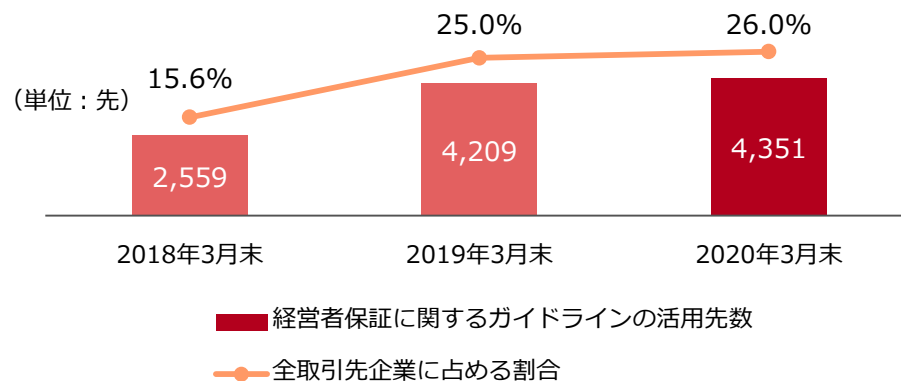
● 全取引先数と地域の取引先数の推移（先数単体ベース）



#### 5. 事業性評価に基づく融資等、担保・保証に過度に依存しない融資

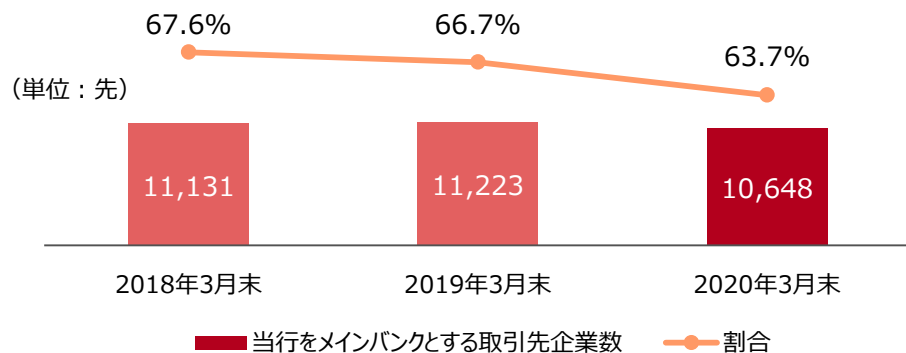
##### 選択ベンチマーク 【No.11】

● 経営者保証に関するガイドラインの活用先数および全与信先に占める割合（先数単体ベース）



##### 選択ベンチマーク 【No.2】

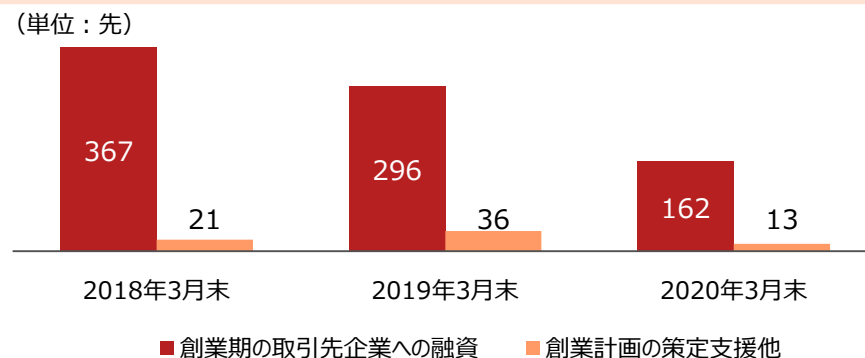
● メイン取引（融資残高1位）先数の推移および全取引先に占める割合（先数単体ベース）



#### 6. 本業支援・企業のライフステージに応じたソリューションの提供

##### 選択ベンチマーク 【No.16】

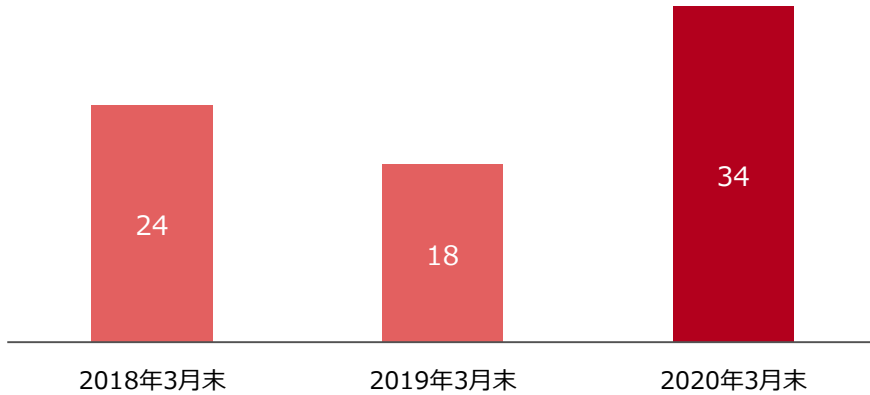
● 創業支援先数



選択ベンチマーク 【No.17】

● 地元への企業誘致支援件数

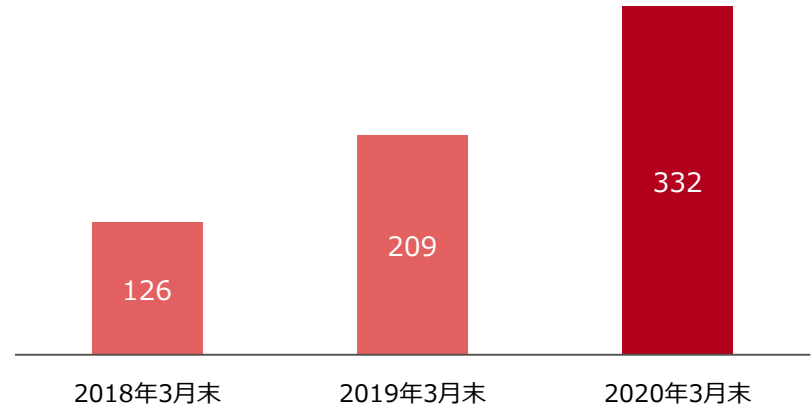
(単位：先)



選択ベンチマーク 【No.19】

● M&A支援先数

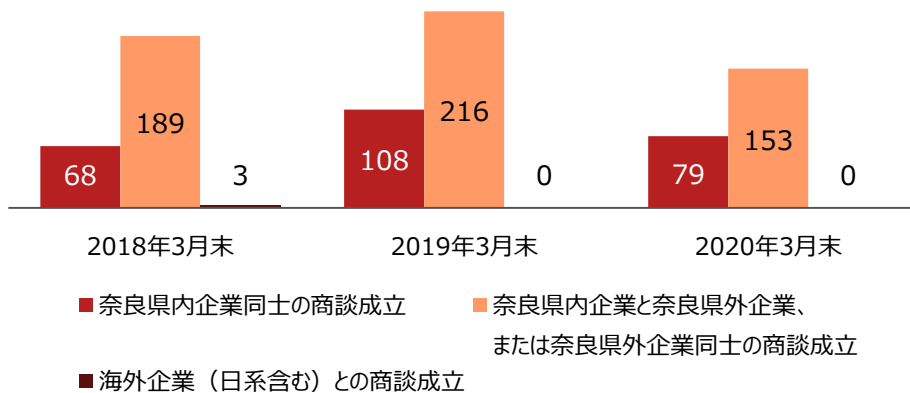
(単位：先)



選択ベンチマーク 【No.18】

● 販路開拓支援を行った先数

(単位：先)



選択ベンチマーク 【No.20】

● ファンド（創業・事業再生・地域活性化等）の活用件数

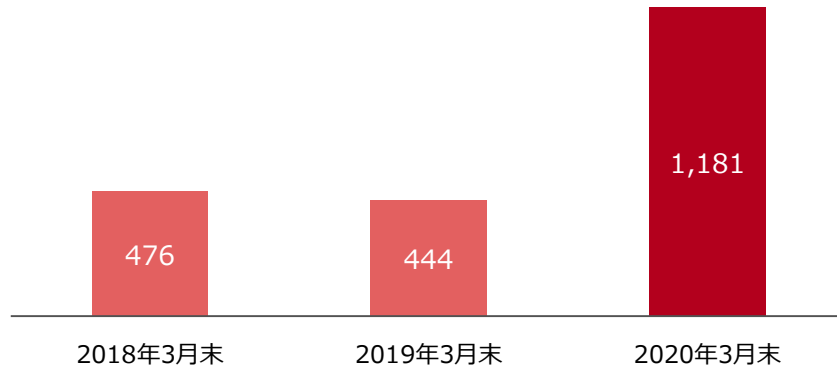
(単位：件)



選択ベンチマーク 【No.21】

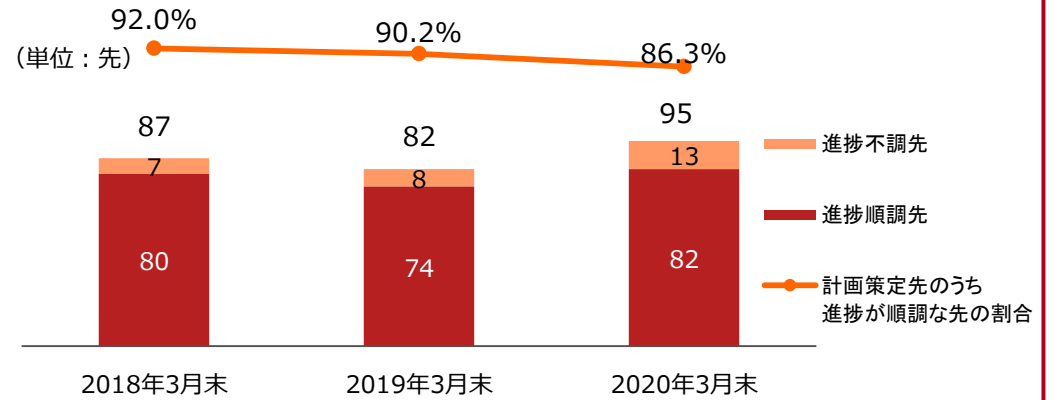
● 事業承継支援先数

(単位：先)



選択ベンチマーク 【No.23】

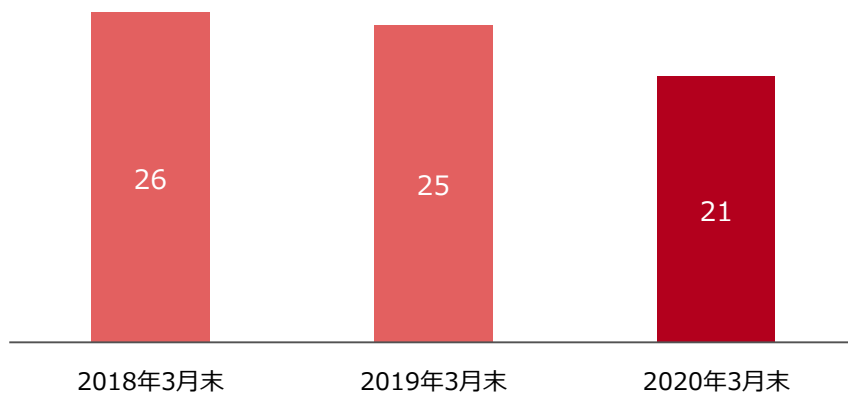
● 事業再生支援先における実抜計画策定支援先数、および同計画策定先のうち未達成先の割合



選択ベンチマーク 【No.22】

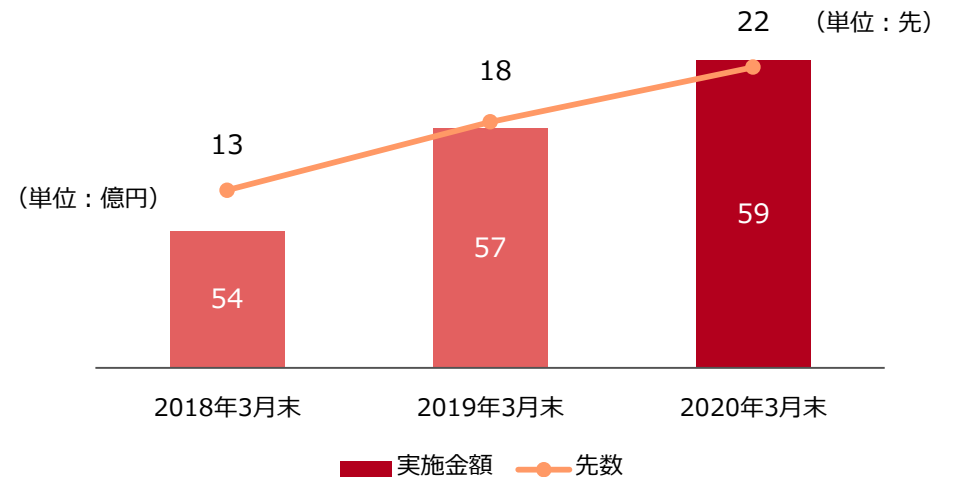
● 転廃業支援先数

(単位：先)



選択ベンチマーク 【No.24】

● 事業再生支援先におけるDES・DDS・債権放棄を行った先数および実施金額

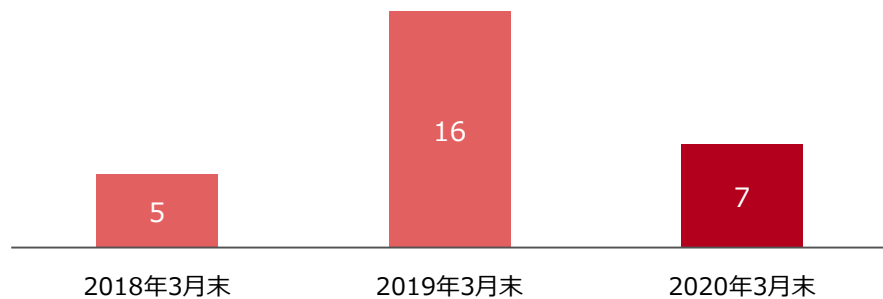


## 7. 経営人材支援

### 選択ベンチマーク 【No.28】

- 中小企業に対する経営人材・経営サポート人材・専門人材の紹介数

(単位：件)

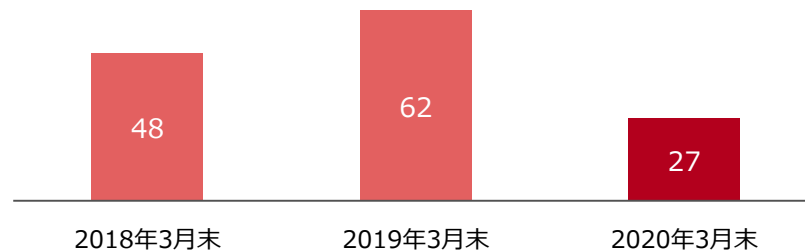


## 9. 他の金融機関及び中小企業支援策との連携

### 選択ベンチマーク 【No.43】

- 取引先の本業支援に関する中小企業支援策の活用を支援した先数

(単位：先)

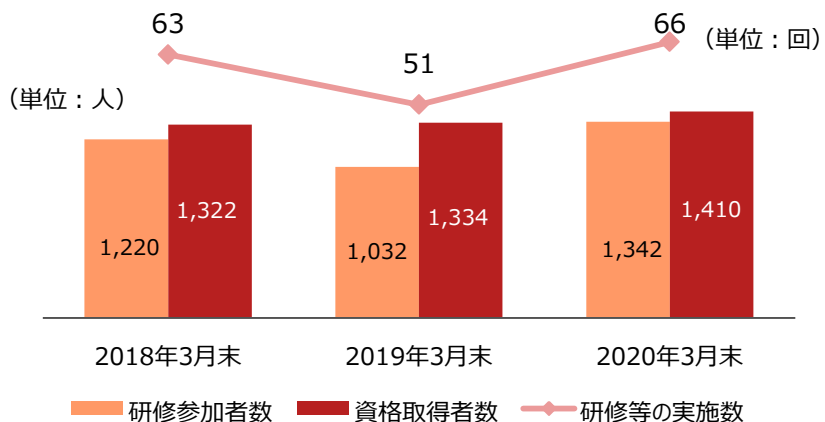


## 8. 人材育成

### 選択ベンチマーク 【No.39】

- 取引先の本業支援に関連する研修等の実施数、研修等への参加者数、資格取得者数

(単位：人)



## 10. 事業戦略における位置づけ

### 選択ベンチマーク 【No.46】

- 事業計画に記載されている取引先の本業支援に関する施策の内容

#### 【重点施策】

#### 1. お客さまアプローチの高度化戦略

デジタル技術の活用や非金融との融合により、お客さまとの接点を創出し、ニーズに添ったサービスを提供

#### 2. 個々のお客さまへの深耕戦略

お客さまを深く知り、カネだけでなくチエ・ヒトの解決策までを提供

#### 3. 地域課題解決の事業化戦略

高度化戦略・深耕戦略では解決できない地域課題の解決を事業化

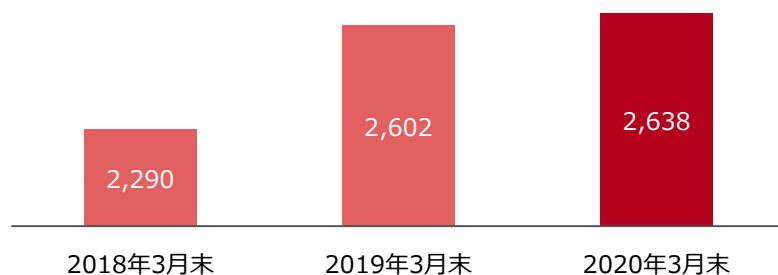
## 1 1. 財務リバランス提案活動

## 独自ベンチマーク

- 短期継続融資・〈ナント〉ロングタームサポート等を活用した財務リバランス提案活動

【短期融資および〈ナント〉ロングタームサポートの実行先数】

(単位：先)



(※1) 〈ナント〉ロングタームサポート…生産性向上・経営効率化に取り組む、事業性が認められる中小企業に対して融資期間を最長20年とする当行独自の長期融資制度。