

# 地域活力創造に向けた取組み

当行は地方創生への取組みに積極的に参画し、地域の活力創造に寄与してまいります。



## 地方創生への取組み

当行は政府の「まち・ひと・しごと創生総合戦略」を踏まえ、ソリューション営業部内に「地方創生プロジェクトチーム」を設置し、地域金融機関の立場から地方版総合戦略の策定および円滑な実施等に積極的に参画し、情報提供などの協力を行っています。

### 【地方公共団体との連携協定】

当行は地方公共団体と「地域の活性化」に向けた包括連携を締結するなど協力を進めており、「まち・ひと・しごと」の各分野において各々が持つ資源を有効に活用し、地域活力の増進、地域経済の発展に努めています。

### 【大学等との連携強化】

当行はこれまでより、近畿圏内の大学等9校と連携協定を締結し、地元企業等との技術相談や共同研究、取引先企業の事業ニーズとのマッチングなどを行っています。

当行と大学との相互の発展だけでなく地域のニーズに対して協働することで社会貢献につながる取組みを行っています。

### 「N.PARK PROJECT」に参画

2019年2月、当行は奈良県を活性化するプロジェクト「N.PARK PROJECT」に参画しました。本プロジェクトは、株式会社中川政七商店と株式会社奈良クラブが中心として立ち上げたもので、その他の企業と相互に幅広く連携・協力し、人材育成やまちづくりを通じて奈良県の活性化を図ることを目的としています。

当行は、中期経営計画の重点戦略の一つに「地域の活性化」掲げるなか、本プロジェクトの主旨に賛同するとともに、本年、創業140周年・創立85周年を迎えることから、記念事業の一環として、より地域に貢献できる施策の一つになるものと捉え、参画することとしました。

当行は、本プロジェクトを通じて、奈良県の活性化に貢献し「活力の創造」「地域経済力の創出」を目指してまいります。



## 2019年1月、第11回「観光力創造塾」(実践編)を開催

国内・海外からの宿泊観光客を奈良県内に誘致するための仕組みづくりを目的に、自治体の観光関連部署や観光関連事業者の方々を対象に「観光力創造塾」を開催しています。

今回は、NPO法人ORGAN理事長の蒲勇介氏を講師に迎え、蒲氏が取組む岐阜県長良川流域での「おんぱく<sup>®</sup>」事例を用い、「おんぱく」手法の魅力と体験プログラムの可能性について講演いただきました。意見交換会では参加者の方々がグループに分かれ、県内観光の課題について討論し、独自の体験プログラムづくりにも挑戦していただきました。

※「プログラム」と呼ばれる小規模の体験交流型イベントを多く集め、短期間に開催するもの



## ビジネスマッチング

本店内にビジネスマッチング担当者を配置し、お取引先の販売・仕入・外注・提携等のニーズや情報を1か所に集約し、紹介候補企業を発掘する等個別企業間のマッチングに取り組んでいます。また、お取引先同士のマッチングに加え、大手バイヤーやメーカー等の買いニーズを発信し、お取引先の販路拡大ニーズにお応えしています。

### 「〈ナント〉元気企業マッチング商談会」を開催

2018年12月、当行大阪北浜ビルにおいて「〈ナント〉元気企業マッチング商談会」を開催しました。当行が招聘したバイヤー(大手・中堅企業等)と売り手企業(当行取引先)との事前予約型の個別相談会で当日は出席いただいた「ものづくり企業」が自社製品・技術をPRし、バイヤーとの活発な商談が行われました。

### 「ナント『食』と『モノ』の商談会in東京2019」

2019年2月、JR東京駅に隣接する大和コンファレンスホールにおいて、個別商談会「ナント『食』と『モノ』の商談会in東京2019」を開催しました。

地域色豊かで特色ある食材や生活用品を取扱うお取引先が、首都圏のホテルや百貨店、スーパーマーケットなどのバイヤーに自社商品を積極的にPRし、多くの有効な商談が行われました。





## 創業段階や成長段階にある企業への投資・支援

### 【ナントCVCファンド、ナントCVC2号ファンド】

「ナントCVCファンド」「ナントCVC2号ファンド」では、全国で経済・産業・地域振興への貢献が大きく期待できる創業段階や成長段階にある企業への投資を行っています。

2019年4月からは東京支店（現・東京営業部）内に拠点を移し、投資先の開拓強化に努めています。

### 【ナント地域活力創造サポートファンド】

当行営業エリアに事業基盤を有し、創業・新事業展開、成長段階、上場、事業承継等さまざまなステージにある企業の成長支援を目的に設立した「ナント地域活力創造サポートファンド」では、2018年11月に第一号案件として投資実行を行い、当行取引先の紹介等により投資先企業の成長支援を図っています。

今後も引続き投資先企業との業務連携による技術・ノウハウ等の当行業務への活用のほか、投資先企業と当行の既存取引先とのビジネスマッチング等、単なる投資に留まらず、投資先企業の企業価値向上と当行業務とのさらなる相乗効果を図ってまいります。

## 海外ビジネス展開支援

地元企業のアジアを中心とした海外ビジネスをソリューション営業部、香港および上海の各駐在員事務所が連携して支援しています。さらに現在、バンコック銀行（タイ）、バンクネガラインドネシア（インドネシア）およびベトナム投資開発銀行（ベトナム）に行員を派遣し、現地でのサポートも行っています。

また、海外ビジネスにおけるお取引先の多様なニーズにお応えするため、ビジネス商談会や交流会、セミナーなどの開催や海外銀行等との業務提携により強固なサポート体制を構築しています。

## 一般財団法人 南都経済研究所

当行が設立した「一般財団法人 南都経済研究所」では地域のシンクタンクとして地域の経済・産業に関する調査・研究のほか、セミナー等の開催や有資格者による経営コンサルティングの実施など、地域の経済・産業の振興に関わる取組みを行っています。

## 【事業化支援】

当行営業エリア内で創業や新たな事業展開をお考えの方を対象に2014年度から、ビジネスプラン事業化支援PROJECT「〈ナント〉サクセスロード」を実施しています。本プロジェクトは優れたビジネスプランを表彰し賞金を授与するとともに、当行の専属担当者が外部機関とも連携しながら事業化を支援するものです。

### 第5回「〈ナント〉サクセスロード」受賞11プランを発表

2019年3月、第5回「〈ナント〉サクセスロード」の表彰式を開催し、県内外からの応募56プランのなかから選考された11プランを発表しました。



## 林材業支援

当行は、これまでより「森林保全」「林材業関連産業の活性化」等を支援しています。奈良県産材の利用促進に向け奈良県等とも連携しさまざまな取組みを行っています。

### 奈良の木づくり運動「奈良の木フェア」を JR奈良駅構内で開催

2019年3月、JR奈良駅構内で、「奈良の木づくり運動」実行委員会による活動の一環として「奈良の木フェア～奈良の木がある吉野を訪れよう～」を開催しました。

本イベントは、当行と西日本旅客鉄道株式会社との間で締結した地方創生に関する連携協定にもとづきJR奈良駅構内を使用させてもらい開催したもので、当日はJR奈良駅を利用する観光客や乗降客に奈良の木や吉野地域の特産品に直接触れてもらうことで、吉野地域の魅力を感じていただくことができました。



### 新入行員研修「林業研究」

新入行員研修に「林業・木材関連産業」に係るカリキュラムを組入れ、実体験を交えながら地場産業について学ぶ機会を設けています。