

営業推進本部の組織改編について

南都銀行（頭取 石田 諭）は、営業店の支援体制強化と投資事業分野の取組高度化を目的に、2026年4月1日付けで営業推進本部を組織改編することといたしましたので、お知らせいたします。

1. 組織改編の概要

本組織改編は、2025年4月から3年間を計画期間とする中期経営計画「人財の力で地域の活力を創造する」の一環で取り組むものです。

これまで当行グループでは、「個人」「法人」といった部門別の体制により営業活動を展開してまいりましたが、法人オーナーの相続、住宅取得、事業承継、退職後の資産形成など、お客さまの課題は個人と法人の枠を超えて密接に絡み合い、多様化・複雑化しています。こうした状況を踏まえワンストップで地域のお客さまを総合的に、くまなく対応できる体制へと進化させます。

そのため本部組織を、「企画」「推進」「支援」「実行」の機能別に再整理し、営業戦略の実効性向上を図るとともに、営業店の活動を強力にサポートすることで、より質の高い金融・非金融サービスの提供を目指します。

また、これまで法人ソリューション部が担ってきた投資事業機能を独立させ、新たに「投資事業部」を設置し、資本性資金の供給を通じて地域企業の成長支援や新たな価値創出への取組を一層強化します。

さらに、金利ある世界が本格化するなか、将来にわたる取引基盤の強化を目的に「チャンネル統括部」を新設いたします。対面・非対面の各本部営業チャンネルが、幅広い世代のお客さまとの接点を強化することで、持続的な顧客基盤の拡大に取り組みます。

2. 改編後の組織と主な業務

「営業サポート部」

営業全般に関する企画および推進

「ソリューション営業部」

営業店支援全般ならびに業務の管理・運営

「チャンネル統括部」

本部営業チャンネルの統括および運営

「投資事業部」

投資事業関連業務の企画および推進

【本件に関するお問い合わせ先】

経営企画部

広報

TEL 0742-27-1599

1. 「営業サポート部」「ソリューション営業部」「チャンネル統括部」業務内容

部署名	業務内容
営業サポート部	・店舗・アプリ・インターネットバンキング・CSに関する企画 ・預金や融資商品の企画 など
ソリューション営業部	・ソリューション提供に関する営業店支援 ・信託コンサルティングや金融商品にかかる業務 ・営業にかかる人材育成支援 など
チャンネル統括部	・エルプラザ・住宅ローンサポートセンター・ダイレクトセンターの統括・運営

2. 「投資事業部」について

(1) 背景

近年、企業の事業承継問題の深刻化や成長投資ニーズの高度化、インフラ整備や地域再開発など、地域が直面する課題は多様化・複雑化しています。

こうした環境下、地域金融機関は、従来の融資中心の金融支援にとどまらず、資本性資金の提供や事業への関与を通じた、より踏み込んだ金融ソリューションの提供が求められています。

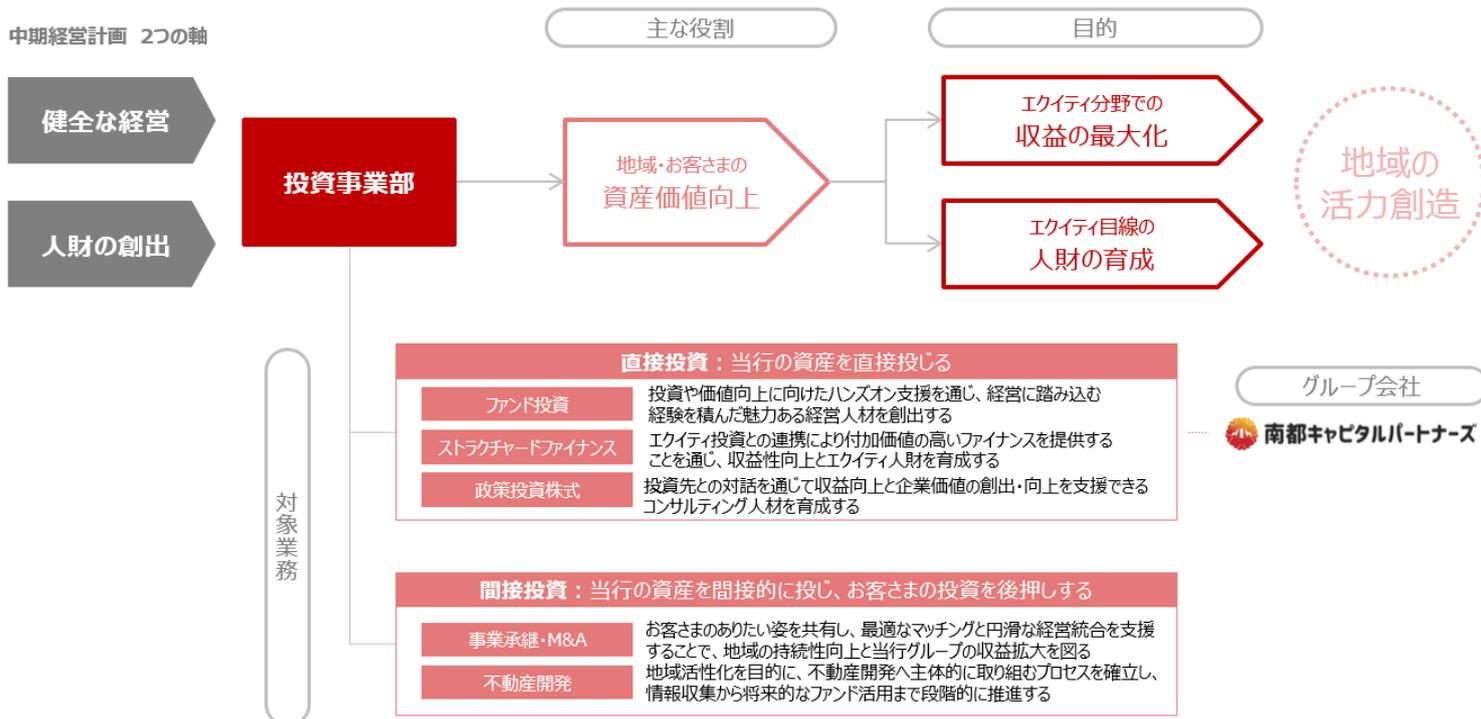
中期経営計画においても「ストラクチャードファイナンスやエクイティ投資を活用した新たな法人基盤の拡大」を掲げており、新設する投資事業部はこれを具体化する組織です。

(2) 活動方針

融資に加え、高度な金融スキームの活用、コンサルティング機能の発揮を通じて、地域経済および当行グループ双方の持続的な成長を実現するとともに、オーナーシップをもった人財を育成します。

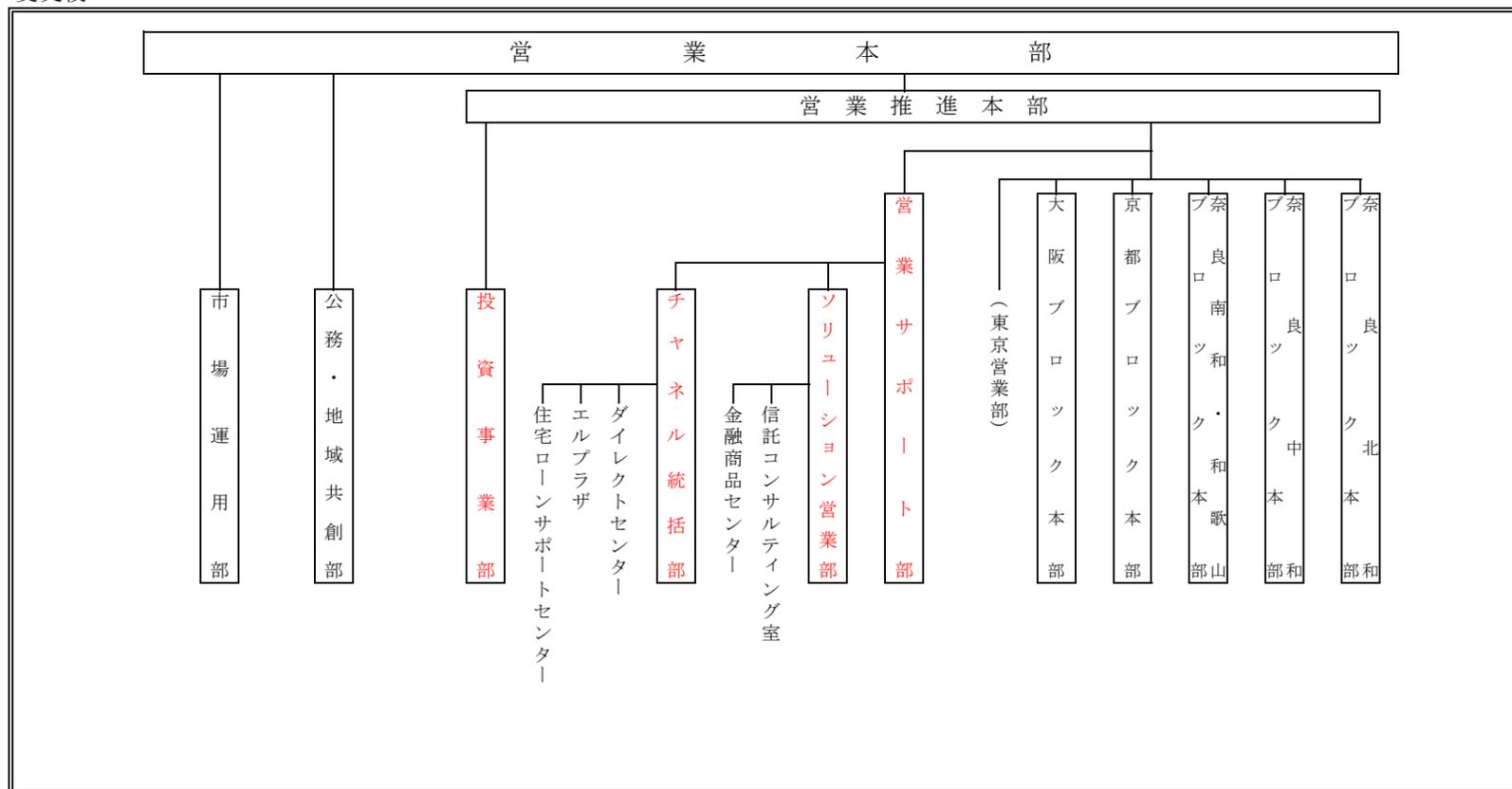
具体的には、事業承継・M&A ニーズ、不動産開発等の多様な課題に対し、お客さまの企業価値向上に向けた伴走支援により経済成長を後押しするとともに、投資分野における新たな収益機会の創出を図ります。

こうした投資分野においてお客さまの課題解決に資する人財を養成することで、「ナント投資事業モデル」を確立し、当行グループ自らの持続的な成長サイクルも構築してまいります。



新旧組織図

変更後



変更前

